

Venda Direta

No sistema de **venda direta** é preciso somar conhecimento e técnica ao talento do homem de negócios. Representa um canal de distribuição de grande potencial para empresas e distribuidores.

Objetivos

- Preparar o distribuidor independente e aprimorar sua postura diante da profissão, da empresa e do cliente.
- Fornecer as técnicas de fechamento e negociação.

Conteúdo Programático

Venda Direta. Profissional de Venda direta. As Ferramentas do Vendedor na Venda Direta. Conheça o seu negócio, o seu mercado e o seu produto. As Leis da Venda. Características e Benefícios. Preço. Cliente. Roteiros de Venda. Os passos da Venda. Sinais de compra. Técnicas de fechamento.

Transforme sua organização num negócio milionário!



CLAUDINEI COSTA
Palestras e Treinamentos

| Metas | Vendas | Motivação |



Marcos Silva

55 67 8409-7558

contato@claudineicosta.com

www.claudineicosta.com | www.administrando.biz