

Vender Bem

O cliente quer comprar. Você quer vender. O cliente não treina para não comprar. Você treina para vender. Vamos superar as suas expectativas para você superar as expectativas do seu cliente!

Objetivos

- Aprimorar a postura profissional - Vender mais - Ganhar mais - Ser mais feliz.

Conteúdo Programático

O Profissional de vendas hoje. Conheça o seu negócio, o seu mercado e o seu produto. Planejamento. As Leis da venda. Características. Benefícios. Preço. Cliente. Os tipos de clientes. Fechamento de vendas. 4 Dicas para vender seu produto, serviço ou imagem. Atitude e motivação.

Transforme sua equipe numa máquina de vendas!



CLAUDINEI COSTA
Palestras e Treinamentos

| Metas | Vendas | Motivação |



Marcos Silva

55 67 8409-7558

contato@claudineicosta.com

www.claudineicosta.com | www.administrando.biz